

Основные факторы сдерживания инвестиционной привлекательности частного сектора здравоохранения в России

Батаев С. С.

*Батаев Саид Саидхасанович / Bataev Said Saidkhasanovich – аспирант,
Комплексный научно-исследовательский институт им. Х. И. Ибрагимова,
Российская академия наук, г. Грозный*

Аннотация: в статье рассмотрены основные факторы сдерживания инвестиций в сфере частной медицины, которыми являются: административные и бюрократические барьеры, отсутствие платежеспособного спроса и сильная конкуренция со стороны государственной медицины. Государство способно повлиять на уровень спроса на частную медицину, корректируя свою политику в области здравоохранения, тем самым повышая уровень инвестиционной привлекательности частного сектора здравоохранения в России.

Abstract: the article discusses the main factors deterring investment in private medicine, which are: administrative and bureaucratic barriers, the lack of effective demand and strong competition from state medicine. The state is able to affect the level of demand for private medicine, correcting their policies in the field of public health, thereby increasing the level of investment attractiveness of the private health sector in Russia.

Ключевые слова: частная медицина, здравоохранение, инвестиции, конкуренция.

Key words: private medicine, health care, investment, competition.

Человеческий капитал является фундаментом экономического роста, поэтому обеспечение своевременной и качественной медицинской помощи населению напрямую влияет на улучшение всех основных показателей развития страны. Инвестиции в здравоохранение – это фактически инвестиции в благополучие страны.

Существует несколько факторов, сдерживающих развитие частного сектора здравоохранения. Основными из них являются административные и бюрократические барьеры. Так непосредственно для осуществления медицинской деятельности учреждению необходимо получить лицензию, которая в свою очередь выдается на определенный срок. Получение, продление и расширение лицензии, требуют предъявления большого количества документов, затрат времени и денежных средств. Серьезным тормозом в развитии частной медицинской деятельности нередко выступают устаревшие санитарные нормы и правила, которые разрабатывались и принимались много лет назад применительно к иной технологической базе и теперь зачастую избыточны в условиях использования новых технологий [3, с. 18]. Таким образом, частный сектор здравоохранения несет дополнительные издержки, что делает его менее привлекательным для инвестирования.

Другим фактором сдерживания является отсутствие платежеспособного спроса населения. Согласно данным РМЭЗ, 92 % руководителей частных медицинских учреждений указывают на людей со средним уровнем доходности, как на основную группу потребителей. Представители среднего класса и обеспеченные люди чаще всего являются жителями больших городов, что в свою очередь отягощает продвижение частной медицинской практики в регионы России. Сложное экономическое положение страны не способствует увеличению численности среднего класса в ближайшем будущем.

Конкуренция с государственными медицинскими учреждениями также является фактором, сдерживающим объем инвестиций в частный сектор здравоохранения. Помимо бесплатной помощи населению, государственные медицинские учреждения оказывают платные услуги пациентам. Оказание платных услуг происходит в ущерб бесплатной помощи. Вместе с тем, больницы и поликлиники получают преференции, не обоснованные логикой рыночных отношений. Бюджет несет бремя непроизводительных затрат по содержанию зданий, сооружений и медицинского оборудования. На этом фоне, частные медицинские организации оказываются в заведомо невыгодном положении [5, с. 6]. Однако надо отметить, что это способствует поддержанию высоких стандартов качества и эффективной системы страхования в частных медицинских организациях, что увеличивает спрос на их услуги.

Таблица 1. Основные факторы, ограничивающие инвестиционную привлекательность здравоохранения для частных инвесторов

Распределение ответов руководителей частных медицинских организаций, в %	
Административные, бюрократические барьеры.	58,4
Отсутствие платежеспособного спроса.	55,2
Сильная конкуренция со стороны государственной медицины	11,9
Прочие факторы	7,5

Из сказанного выше следует, что для увеличения уровня инвестиционной привлекательности частной медицины необходимо:

- упрощение организационных вопросов, касающихся создания и осуществления частной медицинской деятельности;
- более тесное сотрудничество и помощь со стороны государства;
- частичный или полный перенос платных услуг на частный сектор здравоохранения.

Трудности, с которыми столкнулась экономика страны, инфляция, падение цен на энергоносители привели к тому, что доля расходов на здравоохранение в ВВП РФ в 2015–2017 гг. упадет до уровня ниже 6 %. В то же время доля суммарных расходов россиян на здравоохранение от совокупного располагаемого дохода вырастет с 4,3 % в 2013 г. до 5,4 % в 2017 г. [6]. Такое изменение положения потребителей будет способствовать увеличению спроса на частную медицину.

Для повышения уровня конкурентоспособности именно частный сектор здравоохранения в своей деятельности использует новейшие разработки и инновации в сочетании с качественным обслуживанием пациентов. В свою очередь инновации в медицине и новейшие методы лечения благотворно влияют на качество жизни населения и ведут к укреплению человеческого капитала страны.

Литература

1. Идилов И. И., Сагов А. И., Исаев Т. М. Менеджмент в здравоохранении. М.: Дашков и К, 2013, 14 с.
2. Новик А. А., Ионова Т. И. Руководство по исследованию качества жизни в медицине. 2-е издание/под ред. акад. РАМН Ю. Л. Шевченко. – М.: ОЛМА Медиа Групп, 2007, 18 с.
3. Шишкин С., Потапчик Е., Селезнева Е. Частный сектор здравоохранения в России: состояние и перспективы развития // Вопросы экономики, № 4, 2013, 105 с.
4. Хитров С. Развитие рынка частных медицинских услуг в России: проблемы, тенденции, перспективы // RBK Research, 2014, 6 с.
5. Первая общероссийская ассоциация врачей частной практики. Роль и место частной медицины в российском здравоохранении // Доклад, 2014 г., 6 с.
6. Cutting thought complexity KPMG. Взгляд на перспективы развития рынка частных медицинских услуг в РФ в 2015–2017 г.г. [Электронный ресурс]. URL:https://www.kpmg.com/RU/ru/industry/Healthcare_and_Pharmaceuticals/Documents/Healthcare%20perspectives%20rus.pdf (дата обращения: 17.06.2016).